

VỊ TRÍ: TRƯỞNG PHÒNG SALES

Chức danh : Trưởng phòng
Bộ phận : Phòng Bán hàng và Marketing
Cấp trên : Giám đốc Điều hành
Nơi làm việc : Thành phố Huế, Thành phố Đà Nẵng
Số lượng : 01
Hình thức làm việc: Hợp đồng

MÔ TẢ CÔNG VIỆC:

- Thực hiện công việc bán hàng
 - Tìm kiếm khách hàng, tư vấn, phát triển báo giá, chốt sales đảm bảo chỉ tiêu doanh số hàng tháng/hàng quý
 - Chăm sóc khách hàng nhằm gia tăng và duy trì doanh thu
- Nghiên cứu, cập nhật thông tin thị trường định hướng điều chỉnh, hoàn thiện, phát triển sản phẩm, chính sách giá
- Nghiên cứu, phát triển thị trường tiềm năng, phát triển khách hàng
- Quản lý Phòng Bán hàng và Marketing (1-2 nhân sự)
 - Xây dựng kế hoạch, chiến lược bán hàng đạt mục tiêu tăng trưởng và mục tiêu doanh số
 - Hỗ trợ, giám sát, thực thi kế hoạch kinh doanh và đánh giá hiệu quả công việc của nhân sự

YÊU CẦU CÔNG VIỆC:

- Bằng cấp: Tốt nghiệp chuyên ngành Quản trị kinh doanh, Kinh tế, Thương mại
- Kinh nghiệm làm việc: 3-5 năm kinh nghiệm bán hàng trong lĩnh vực dịch vụ cho đối tượng khách hàng là doanh nghiệp; có thành tích đạt/vượt doanh số
- Thành thạo kỹ năng giao tiếp, thuyết trình
- Nhạy bén với các cơ hội kinh doanh
- Có khả năng tự thúc đẩy, tự hoạch định mục tiêu cụ thể và tập trung thực hiện mục tiêu
- Cởi mở, sẵn sàng học hỏi, tiếp thu các góp ý phản hồi
- Kinh nghiệm quản lý: tối thiểu 2 năm kinh nghiệm quản lý nhóm từ 2 nhân sự trở lên
- Tiếng Anh: trung cấp
- Có thể đi công tác ở các tỉnh

LƯƠNG & QUYỀN LỢI ĐƯỢC HƯỞNG:

- Lương: 9.000.000 đồng – 10.000.000 đồng (net)
- Thưởng hoa hồng sales
- Chế độ ưu đãi khác:
 - Teambuidling hàng năm;
 - Chế độ 18 ngày phép/năm;
 - Chế độ thưởng các dịp lễ, tết theo quy định của Công ty
 - Xét tăng lương theo năng lực và hiệu quả công việc
- Đồng nghiệp trẻ trung, năng động, tập thể gắn kết
- Môi trường làm việc văn minh, công bằng, khuyến khích các ý tưởng cải tiến
- Các chế độ về bảo hiểm xã hội, bảo hiểm y tế, và các chế độ khác theo quy định của Pháp luật.